

**SKRIPSI**

**STRATEGI PELAYANAN BANK RAKYAT INDONESIA KANTOR  
CABANG UNIT ENREKANG DALAM UPAYA MENINGKATKAN  
LOYALITAS NASABAH (ANALISIS MANAJEMEN SYARIAH)**



**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN)  
PAREPARE**

**2020**

**STRATEGI PELAYANAN BANK RAKYAT INDONESIA KANTOR  
CABANG UNIT ENREKANG DALAM UPAYA MENINGKATKAN  
LOYALITAS NASABAH (ANALISIS MANAJEMEN SYARIAH)**



Skripsi Sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)  
pada Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam  
Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Parepare

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN)  
PAREPARE**

**2020**

**STRATEGI PELAYANAN BANK RAKYAT INDONESIA KANTOR  
CABANG UNIT ENREKANG DALAM UPAYA MENINGKATKAN  
LOYALITAS NASABAH (ANALISIS MANAJEMEN SYARIAH)**

**Skripsi**

**Sebagai salah satu syarat untuk mencapai  
Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)**

**Program Studi  
Perbankan Syariah**

**Disusun dan diajukan oleh**

**RUDI HARTONO  
NIM: 15.2300.205**

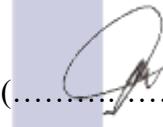
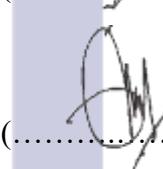
**Kepada**

**IAIN**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI (IAIN)  
PAREPARE**

**2020**

## PENGESAHAN SKRIPSI

Nama Mahasiswa : Rudi Hartono  
Judul Skripsi :Strategi Pelayanan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Pembantu Unit Enrekang dalam Upaya Meningkatkan Loyalitas Nasabah (Analisis Manajemen Syariah)  
Nomor Induk Mahasiswa : 15.2300.205  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Program Studi : Perbankan Syariah  
Dasar Penetapan Pembimbing : Surat Penetapan Pembimbing Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam No.B.43/In.39/Febi/02/2019  
Disetujui Oleh:  
Pembimbing Utama : Dr. Fikri, S.Ag., M.HI. (.....)   
NIP : 19740110 200604 1 008  
Pembimbing Pendamping : Abdul Hamid, S. E., M.M. (.....)   
NIP : 19720929 200801 1 012

**PAREPARE**

Mengetahui:

Dekan,

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam



Dr. Muhammad Kamal Zubair, M.Ag.  
NIP. 19730129 200501 1 004

SKRIPSI

STRATEGI PELAYANAN BANK RAKYAT INDONESIA KANTOR  
CABANG UNIT ENREKANG DALAM UPAYA MENINGKATKAN  
LOYALITAS NASABAH (ANALISIS MANAJEMEN SYARIAH)

Disusun dan diajukan oleh

**RUDI HARTONO**

NIM: 15.2300.205

Telah dipertahankan di depan sidang Ujian Munaqasyah

Pada tanggal 10 Juli 2020

Dinyatakan telah memenuhi syarat

Mengesahkan

Dosen Pembimbing

Pembimbing Utama

: Dr. Fikri, S.Ag., M.HI.

(.....)

NIP

: 19740110 200604 1 008

Pembimbing Pendamping

: Abdul Hamid, S.E., M.M.

(.....)

NIP

: 19720929 200801 1 012

Rektor,

Institut Agama Islam Negeri Parepare



Dr. Ahmad Sultra Rustan, M.Si

NIP. 19640427 198703 1 002

Dekan,

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam



Dr. Mohammad Kamal Zubair, M.Ag.

NIP. 19730129 200501 1 004

**PENGESAHAN KOMISI PENGUJI**

Nama Mahasiswa : Rudi Hartono  
Judul Skripsi : Strategi Pelayanan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Pembantu Unit Enrekang dalam Upaya Meningkatkan Loyalitas Nasabah (Analisis Manajemen Syariah)  
Nomor Induk Mahasiswa : 15.2300.205  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Program Studi : Perbankan Syariah  
Dasar Penetapan Pembimbing : Surat Penetapan Pembimbing Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam No.B.43/In.39/Feby/02/2019  
Tanggal Kelulusan : 10 Juli 2020

Disahkan oleh Komisi Penguj

Dr. Fikri, S.Ag., M.HI. (Ketua)

Abdul Hamid, S.E., M.M. (Sekretaris)

Dr. Hj. St. Nurhayati Ali, M.Hum. (Anggota)

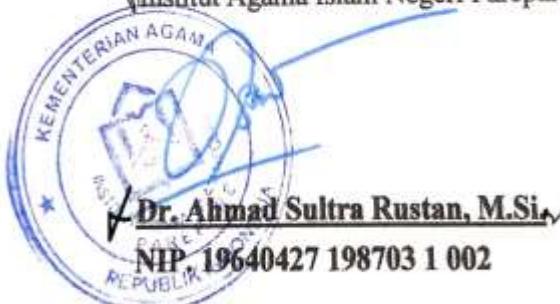
Dr. Syahriyah Semaun, S.E., M.M. (Anggota)



Mengetahui:

Rektor,

Institut Agama Islam Negeri Parepare



## KATA PENGANTAR

*Bismillahi rahmanir rahim*

*Alhamdulillah*, segala puja dan puji syukur penulis penjatkan atas kehadiran Allah SWT, sehingga penulis dapat menyelesaikan tulisan ini sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan studi dan memperoleh gelar “Sarjana Ekonomi” Institut Agama Islam Negeri Parepare. Sholawat dan salam senantiasa tercurahkan kepada sosok manusia terbaik, manusia pilihan kekasih Sang Maha Pengasih, Nabi mulia Muhammad SAW. beserta keluarga dan sahabatnya.

Penulis menghaturkan terima kasih yang setulus-tulusnya kepada kedua orangtua tercinta, karena selalu memberikan motivasi baik dukungan secara fisik ataupun material. Tanpa mereka, penulis tidak bisa sampai sekarang ini. Serta saudara, kerabat dan sahabat, orang yang sangat berperan penting dalam kehidupan penulis, yang selalu memberikan dorongan dan memberikan selalu nasihat-nasihat saat penulis mengejar ilmu di kampung orang.

Terima kasih kepada Pembimbing I dan pembimbing II, Ayahanda Dr. Fikri, S.Ag., M.HI dan Ayahanda Abdul Hamid, S.E., M.M. atas segala bantuan, nasehat dan bimbingan yang telah diberikan selama ini kepada penulis.

Selanjutnya, penulis menghaturkan juga terima kasih yang setulus-tulusnya kepada:

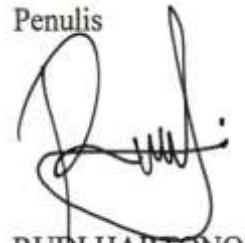
1. Rektor IAIN Parepare, Bapak Dr. Ahmad Sultra Rustan, M.Si yang telah bekerja keras mengelola pendidikan agar lebih maju lagi dan bertambahnya beberapa pendidikan di IAIN Parepare.
2. Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, Bapak Dr. Muhammad Kamal Zubair, M.Ag. atas pengabdianya telah menciptakan suasana pendidikan yang positif bagi mahasiswa.
3. Penanggung Jawab Program Studi Perbankan Syariah Dr. Zainal Said, M.H.

4. Bapak/Ibu dosen beserta admin Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Parepare yang telah meluangkan waktu untuk penulis dalam mendidik, menasihati selama penulis di bangku kuliah IAIN Parepare.
5. Bapak/Ibu pegawai perpustakaan IAIN Parepare yang telah bekerjasama dalam membantu penulis dalam mencari referensi buku-buku dan melayani penulis jika kesusahan dalam mencari buku referensi yang di butuhkan di perpustakaan IAIN Parepare.
6. Sahabat seperjuangan prodi Perbankan Syariah angkatan 2015 yang telah berjuang bersama dalam memperoleh gelar sarjana.
7. Sahabat Jariyah, Heril Anwar, Syahrul syam, Sultan, asriadi, Akbar, Aidil dan juga sahabat Kost Elit, Naim, Wahyu, Asri Wahyu, Muh.Ahlusyari dan Muh.Irwan, yang sama-sama berjuang memperoleh gelar sarjana. Mereka semua yang telah memberikan semangat dan meluangkan waktu untuk menemani serta membantu penulis dalam mencari referensi dan menyelesaikan penelitian dan penulisan.

Penulis tidak lupa mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan, baik moral dan material hingga tulisan ini dapat diselesaikan. Semoga Allah SWT berkenan menilai segala kebaikan sebagai amal jariah dan memberikan rahmat dan berkah-Nya. Akhirnya penulis menyampaikan kiranya pembaca berkenan memberikan saran konstruktif demi kesempurnaan skripsi ini, karena penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Akan tetapi, besar harapan penulis, semoga skripsi ini dapat berguna dan bermanfaat bagi kita semua. Aamiin.

Parepare, 23 Juni 2020

Penulis



RUDI HARTONO  
NIM. 15.2300.205

## PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Mahasiswa yang bertandatangan di bawah ini;

Nama : Rudi Hartono  
NIM : 15.2300.205  
Tempat/Tgl.Lahir : Lebang, 19 November 1996  
Program Studi : Perbankan Syariah  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam  
Judul Skripsi : Strategi Pelayanan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Pembantu Unit Enrekang dalam Upaya Meningkatkan Loyalitas Nasabah (Analisis Manajemen Syariah).

Menyatakan dengan sesungguhnya dan penuh kesadaran bahwa skripsi ini benar merupakan hasil karya saya sendiri. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa ia merupakan duplikat, tiruan, plagiat atau dibuat oleh orang lain, sebagian atau seluruhnya, maka skripsi dan gelar yang diperoleh karenanya batal demi hukum.

Parepare, 23 Juni 2020

Penulis



RUDI HARTONO  
NIM. 15.2300.205

## ABSTRAK

**RUDI HARTONO,** *Strategi Pelayanan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Unit Enrekang dalam Upaya Meningkatkan Loyalitas Nasabah (Analisis Manajemen Syariah)*, (dibimbing oleh Bapak Fikri dan Bapak Abdul Hamid).

Persaingan yang sangat ketat dalam dunia perbankan telah memaksa para perusahaan jasa termasuk bank untuk bersaing mendapatkan hati para nasabah, Setiap bank ingin mempertahankan keberadaannya di mata nasabah agar bertahan dan bisa memperluas pangsa pasar. Untuk dapat memasuki pangsa pasar tersebut bank dituntut untuk memenuhi kebutuhan nasabah dengan meningkatkan pelayanannya. Pelayanan bank yang tidak memuaskan akan menyebabkan nasabah beralih pada bank lain, Sebaliknya pelayanan bank yang memuaskan akan membuat nasabah menjadi loyal.

Penelitian ini merupakan jenis penelitian kualitatif dengan metode pengumpulan data melalui wawancara pada pimpinan atau manajer operasional dan karyawan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Unit Enrekang, dan dokumentasi kepada pimpinan atau manajer operasional dan karyawan Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Unit Enrekang.

Hasil dari penelitian ini dapat disimpulkan bahwa strategi pelayanan yang dilakukan oleh Bank Rakyat Indonesia Kantor Cabang Unit Enrekang dapat meningkatkan loyalitas nasabah dengan memberikan pelayanan prima kepada nasabah sesuai dengan visi dan misi bank BRI, yakni melayani nasabah secara cepat dan tepat, menyambut nasabah dengan ramah dan sopan, memberikan informasi yang jelas, melaksanakan program dan memotivasi karyawannya agar selalu semangat dalam memberikan pelayanan serta mengadakan evaluasi terhadap karyawan berupa ujian online dan selalu menjaga komunikasi yang baik dengan nasabah.

**Kata Kunci:** Strategi dan Pelayanan.

## DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	ii
PERSETUJUAN PENGAJUAN.....	iii
PENGESAHAN SKRIPSI .....	iv
PENGESAHAN KOMISI PEMBIMBING .....	v
PENGESAHAN KOMISI PENGUJI .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....	ix
ABSTRAK.....	x
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Manfaat Penelitian.....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Tinjauan Peneliti Terdahulu .....	7
2.2 Tinjauan Teoritis .....	9
2.2.1 Strategi .....	9
2.2.2 Pelayanan .....	12
2.2.3 Loyalitas Nasabah.....	15
2.2.4 Manajemen Syariah .....	19

2.3 Tinjauan Konseptual .....	26
2.4 Kerangka Pikir.....	29
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
3.1 Jenis Penelitian .....	30
3.2 Lokasi Penelitian dan Waktu Penelitian .....	31
3.3 Fokus Penelitian.....	31
3.4 Jenis dan Sumber Data.....	31
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	32
3.6 Teknik Analisis Data .....	34
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN</b>	
4.1 Perencanaan strategi pelayanan BRI Cabang Pembantu Unit Enrekang dalam upaya meningkatkan loyalitas nasabah .....	36
4.2 Implementasi strategi pelayanan BRI Cabang Pembantu Unit Enrekang dalam upaya meningkatkan loyalitas nasabah .....	46
4.3 Evaluasi strategi pelayanan BRI Cabang Pembantu Unit Enrekang dalam upaya meningkatkan loyalitas nasabah .....	51
4.4 Analisis Manajemen Syariah tentang strategi pelayanan BRI Cabang Pembantu Unit Enrekang .....	59
<b>BAB V PENUTUP</b>	
5.1 Kesimpulan .....	71
5.2 Saran .....	72
DAFTAR PUSTAKA .....	73
LAMPIRAN-LAMPIRAN.....	75

## DAFTAR GAMBAR

No	Judul Gambar	Halaman
1.	Kerangka Pikir	29



## DAFTAR LAMPIRAN

No Lampiran	Judul Lampiran
1.	Pedoman wawancara
2.	Transkip wawancara
3.	Surat keterangan wawancara
4.	Surat permohonan izin penelitian
5.	Surat izin meneliti
6.	Surat keterangan telah penelitian
7.	Dokumentasi
8.	Biografi penulis